



WIR SUCHEN SIE!

...für ein Praktikum im Bereich Vertrieb/ Key Account Management Schweiz

Tätigkeitsbereich:

- Unterstützung des Vertriebs und der Projektabwicklung
- Auftragerfassung
- Aufbereitung von Kanban-Stammdaten
- Teilnahme an Kundenbesuchen
- Vororteseinsätze bei unseren Kunden in der Schweiz

Anforderungen:

- Sicherer Umgang mit dem PC (Word, Excel, Powerpoint, Outlook)
- Teamorientierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Selbstständigkeit und Flexibilität
- Engagement, Kontaktfreudigkeit, Belastbarkeit, Zuverlässigkeit

Die Praktikantenstelle ist **ab sofort für mindestens sechs Monate** zu vergeben.

Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugniskopie) unter Angabe Ihres gewünschten Einsatzbereiches.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!