

Für unseren Firmensitz in Freiburg suchen wir zur Verstärkung unseres Teams einen

Key Account Manager (m/w)

Als Key Account Manager/In sind Sie verantwortlich für Direkt- und Partnervertrieb der E-Commerce Plattform mit den Produktlinien OXID eShop und OXID eFire und berichten direkt an die Vertriebsleitung. Sie werden Teil eines wachstumsorientierten Unternehmens in einem dynamischen und motivierenden Arbeitsumfeld. Dabei bieten wir Ihnen gute Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten bei einer leistungsgerechten Bezahlung.

Ihre Aufgabenschwerpunkte:

- Betreuung von Bestandskunden und Vertriebspartnern
- Neukundenakquisition
- Angebotserstellung, -verhandlung und Nachverfolgung
- Auswahl und Gewinnung von neuen Vertriebspartnern und Multiplikatoren
- Management und Betreuung des Vertriebspartner-Netzwerkes
- Konzeption- und Durchführung von Direktmarketing-Aktionen
- Vertriebs-Controlling
- Repräsentation des Unternehmens
- Marktbeobachtung und -analyse
- Konzeption von Vertriebstools und -unterlagen

Sie haben ein Studium erfolgreich abgeschlossen und verfügen über mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in den folgenden Bereichen:

- Verkauf von Softwarelösungen im Enterprise Umfeld
- versierter und kompetenter Umgang mit PC (MS Office, Internet, CRM-System)

Weiterhin zeichnen Sie sich aus durch:

- Verantwortungsbewusstsein und Entscheidungsfähigkeit
- Vertriebsorientierung und Abschlussicherheit
- Fähigkeit für selbständiges Arbeiten
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und sicheres Auftreten
- Selbständiges, zielorientiertes Arbeiten
- Verhandlungssicherheit
- Sicheres Auftreten, große Kommunikationskompetenz



- Hohe Flexibilität und Belastbarkeit
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Über OXID eSales:

Die Freiburger OXID eSales AG ist einer der führenden Anbieter von E-Commerce-Software. Mehr als 3.000 Online-Shop-Betreiber B2C und B2B aus den verschiedensten Branchen schätzen Skalierbarkeit, Modularität und Qualität von OXID eShop, darunter Lekkerland, Fressnapf, Neckermann, Strenesse, Intersport, Gravis und Deutsche Post. Die Kunden profitieren bei der Implementierung von den flexiblen Anpassungsmöglichkeiten innerhalb der Standardsoftware (schnelle Einführungszeit, geringe Kosten), dem Know-How der über 150 zertifizierten OXID Solution Partner und im laufenden Betrieb vom direkten Kontakt zu Support und Entwicklung des Herstellers. Darüberhinaus nutzen unzählige Shopbetreiber die OXID eShop Community Edition als Open Source Version. OXID eShop lässt sich außerdem als mobiler Onlineshop umsetzen. Die Anwendung bietet eine Schnittstelle zur E-Commerce Intelligence Plattform OXID eFire. OXID eFire ist das Gateway zum E-Commerce in der Cloud und ermöglicht auf einer einzigen Anwenderoberfläche das professionelle Management von unter anderem Online-Marketing, Marktplätzen und Payment-Diensten ebenso wie Bonitätsprüfungen und die Intelligente Suche. OXID eShop wird als Commercial Open Source Software entwickelt und veröffentlicht. Die Vorteile davon sind höhere Innovationsgeschwindigkeit, qualitativ hochwertigere Entwicklungen und langfristige Investitionssicherheit für die Nutzer.

Weitere Informationen erhalten Sie unter www.oxid-esales.com

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen – gerne auch per E-Mail an folgende Adresse:

Kontakt:

OXID eSales AG | z. Hd. Andrea Seeger | Bertoldstraße 48 | D-79098 Freiburg
andrea.seeger@oxid-esales.com | www.oxid-esales.com

