

Cisco – ein Netzwerk hochtalentierter Menschen, die neue Möglichkeiten entdecken, Innovationen möglich machen, die nie zuvor für möglich gehalten wurden. Das Internet ist unsere Welt, die wir von Anfang an in entscheidendem Maße geprägt haben. Unternehmen steigern mit den Lösungen von Cisco ihre Produktivität, verbessern die Kundenzufriedenheit und schaffen Wettbewerbsvorteile; Privatanwender vernetzen sich mit den vielfältigen Möglichkeiten des World Wide Web. So ist die Vision von Cisco, die Art und Weise zu verändern, wie Menschen arbeiten, leben, spielen und lernen, an vielen Stellen Realität geworden - und die Veränderungen gehen weiter.



Wir suchen Hochschulabsolventen, die überzeugen!

Cisco Sales Associate Program: Associate Sales Representative (ASR)

Location: Germany, France & UK

Ein überzeugendes Angebot:

Cisco Deutschland sucht zum Sommer 2010 hochmotivierte Absolventen für sein außergewöhnliches Nachwuchsprogramm. Dort haben Sie die Chance, sich zum **Associate Sales Representative (m/w)** zu entwickeln.

Von Anfang an werden Sie sich neuen Herausforderungen stellen können und mit Ihren Aufgaben wachsen: Technische Entwicklungen voranbringen, Märkte bewegen und Trends beeinflussen – all das erwartet Sie! Gemeinsam mit unserem Expertennetzwerk finden Sie einmalige Lösungen für betriebswirtschaftliche oder technische Herausforderungen und ringen im Team um die beste Lösung. Das Sales Associate Program ist ein **Einstiegsprogramm**, mit dem Sie zu der nächsten Generation der Cisco Account Manager ausgebildet werden. Das analytische und methodische Rüstzeug vermitteln erfahrene Cisco Manager und **Mentoren**, die Ihnen mit Rat und Tat zur Seite stehen. Ihr unternehmerisches und technisches Wissen wird durch virtuelle Trainings komplettiert. Schon nach 2 Monaten werden Sie in das Cisco **Inside Sales Vertriebsteam** integriert, machen erste praktische Erfahrungen und lernen durch **'On-the-Job Rotationen'** verschiedene Branchen bzw. Kundensegmente kennen.

Überzeugen Sie uns:

Mit einem Hochschulabschluss bringen Sie die erste Grundvoraussetzung für die Teilnahme an unserem Traineeprogramm mit. Für den Weg zum **Associate Sales Representative** sind dann eine große Portion verkäuferisches Talent, die Freude an der Arbeit mit Menschen sowie eine Affinität für technische Zusammenhänge gefragt.

Ein beruflicher Start in einem internationalen, wachstumsstarken Unternehmen trifft genau Ihre Vorstellungen? Mit guten Englischkenntnissen sind Sie dabei. Ihr weiterer Karriereweg im Vertrieb ist so vielfältig wie das Unternehmen selbst – Sie bestimmen Ihre Zukunft bei Cisco.

Überzeugen Sie Sich:

Wir sind neugierig auf neue Talente mit Leidenschaft und Einsatzfreude! Unsere Welt ist bunt und mannigfaltig wie das Internet. Die Vielfalt unserer Mitarbeiter ist die Quelle unseres enormen Kreativitätspotenzials und Wachstums. Bewerber aus den unterschiedlichsten Ausbildungsrichtungen und mit verschiedensten Erfahrungen, mit außergewöhnlichen Ideen und besonderen Fähigkeiten haben bei uns deshalb echte Chancen!

Besuchen Sie unsere Website und lernen Sie das Traineeprogramm besser kennen. Wenn unser Angebot Sie begeistert, dann vervollständigen Sie bitte das Onlineformular und senden Sie uns Ihren Lebenslauf.

Die Bewerbungsphase endet am 15. Februar 2010.

http://www.cisco.com/web/about/ac40/univ/europe/graduate_careers_e/index.html

