

STEP

(Student Explorer Program)



Praktikum (w/m) im Sales & Key Account Management

Standort: München oder Köln

Start: Dauerhaft für 2-6 Monate

Du liebst Herausforderungen, übernimmst gern von Beginn an Verantwortung und bringst die nötige Motivation mit, um eigene Projekte voranzutreiben? Dann bist du als Praktikant im Sales goldrichtig!

Du unterstützt die Manager bei der Planung und Umsetzung von Vertriebsaufgaben und arbeitest im Team an der Erstellung von Angeboten. Auch in der Umsetzung dieser sammelst du wertvolle Erfahrungen im Account Management und Vertrieb.

- Der Umgang mit den gängigen MS Office Anwendungen ist für dich nahezu selbstverständlich
- Du sprichst fließend Deutsch und gutes Englisch

Du teilst unsere Leidenschaft und unsere Vision der Zukunft? Dann bewirb dich gleich online für das Praktikum unter www.microsoft.de/careers. Wir freuen uns auf dich!

Deine täglichen Herausforderungen

- Du gehst deinem Team in fachlich umfangreichen Themen zur Hand und unterstützt in der Vor- und Nachbereitung von Kundenmeetings über verschiedene Branchen hinweg
- Du erstellst Auswertungen und Projektunterlagen, dokumentierst Ergebnisse und bereitest Inhalte zu aussagekräftigen Präsentationen auf
- Du unterstützt in der Analyse von Geschäftsergebnissen sowie in den daraus resultierenden Schritten in der Umsetzung von Strategien
- Du begleitest das interne Marketing für Themen aus den verschiedenen Business Groups und arbeitest mit deinem Team an spannenden Projekten

Dein Profil

- Du studierst in einem der Wirtschafts-, Geistes- oder Naturwissenschaften oder der IT nahem Fach
- Gerne bringst du erste Praktika im Sales, Marketing oder dem IT-Bereich mit
- Du bist ein absoluter Teamplayer und begeisterst durch eine selbstständige und zielorientierte Arbeitsweise in Kombination mit Kreativität
- Verantwortungsbereitschaft und Durchsetzungsstärke in interdisziplinären Teams zeichnen dich aus

