WÜRTH

WÜRTH Industrie Service

PRAKTIKUM. IM VERTRIEB.

Sammeln Sie praktische Erfahrungen im Vertrieb eines weltweit erfolgreich agierenden Handelsunternehmens.

Unsere Vertriebsbereiche:

- Key Account Management: Betreuung unserer Industriekunden im Inland und Ausland durch Auftragserfassung und -abwicklung, Angebotserstellung, Stammdatenpflege und Kundenbesuche
- Vertrieb Export: Unterstützung unserer Auslandsgesellschaften bei der Projektabwicklung
- Unterstützung einer unserer Vertriebsdivisionen: Erneuerbare Energien, Baugruppen, Sonderteile, Werkzeuge oder e-Commerce

Ihr Profil:

- Gute Kenntnisse der MS-Office-Standardsoftware
- Interesse bzw. Affinität für unsere technischen Produkte
- Teamfähigkeit, Kontaktstärke
- Serviceorientierung gegenüber unseren internen und externen Kunden
- Einsatzbereitschaft und selbstständige Arbeitsweise

Die Praktikumsstelle ist **ab Februar 2014 bzw. semesterweise** für **mindestens 5 Monate** zu besetzen und kann gegebenenfalls auch in Verbindung mit einer Studienabschlussarbeit vergeben werden.

Bitte bewerben Sie sich mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe des gewünschten Einsatzbereiches.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Mehr Informationen finden Sie unter: www.wuerth-industrie.com/karriere
Jobbörse, Stichwort: Praktikum/Abschlussarbeit

Würth Industrie Service GmbH & Co. KG • Personal/Stephanie Hahn • Industriepark Würth, Drillberg
97980 Bad Mergentheim • T +49 7931 91-2658 • personal@wuerth-industrie.com • www.wuerth-industrie.com